



↔ **Special Leipzig** ↔ **Consulting (Solo-)Selbstständige**

Die **Corona-Krise** stellt Selbstständige - etwa aus Hotellerie, Gastronomie, Handel, Handwerk - nicht selten vor existenzbedrohende Herausforderungen. Wir helfen Ihnen, Ihr Unternehmen in der Krise zu erhalten und danach wieder in die Gewinnzone zu führen. Sollte das nicht möglich sein, erhalten Sie Hilfen zum Neuaufbau einer selbstständigen Existenz und/oder zur persönlichen Existenzsicherung.

Bei Interesse

- rufen Sie uns zunächst für ein kostenfreies Briefing an, damit wir ermitteln können, ob wir Ihnen nützlich sein können und wenn Sie es wünschen
- besuchen wir Sie dann zu einem etwa eineinhalbstündigen **Beratungsgespräch** für ein Sonderhonorar von 75,00 € inkl. USt. Wir möchten uns hier einen ersten Eindruck über Ihr Unternehmen verschaffen und ggf. schon Beratungsaufgaben auf relevanten Feldern skizzieren:

Marketing-Mix

Produktpolitik (product)

Sortiment, Qualität, Service, Verpackung, Markierung, Produktgestaltung.

Preispolitik (price)

Anbieter, Nachfrager, Wettbewerb, Kostenpreis, Zielpreis, Profitsicherung.

Distributionspolitik (place)

Kanäle, direkter/indirekter Absatz, stationärer Handel/E-Commerce.

Kommunikation (promotion)

Public Relation, Werbung, Marke, Corporate Identity.

Erfolg/Finanzen

LEISTUNG

- Variable Kosten
- = **Deckungsbeitrag 1**
- Personalkosten
- = **Deckungsbeitrag 22**
- Sonstige Kosten
- = **CASH FLOW 1**
- Kreditzinsen
- Sonstige laufende Ausgaben
- = **CASH FLOW 2**
- +/- Änderung Umlaufvermögen
- +/- Änderung kurzfr. Verbindlichk.
- = **OP. CASH FLOW**
- +/- Änderung Anlagevermögen
- + Darlehensaufnahme
- = **NETTO CASH FLOW**

Bankkonto Anfangsbestand
+ Netto Cash Flow
= Bankkonto Endbestand

Sie erhalten dann ein Angebot zum Abschluss eines Beratungsvertrages als **Projekt- oder Betreuungsvertrag**. Im Projekt Special Leipzig setzen wir dabei auf **Leanconsulting**, das heißt auf eine **arbeitsteilige und zugleich budgetschonende** Umsetzung der einzelnen Projektschritte.

www.reichundpartner.de

Seffnerstraße 6
04207 Leipzig
Tel: 49(0)341-94562568
Fax: 49(0)341-94562564

Dr. rer. pol. Volker E. Reich, Dipl.-Ing.-oec.
Unternehmens- & Personalberatung

USt-IdNr. 47 675 239 013
reich@reichundpartner.de
49(0)341-94562563
49(0) 171-2360184

Roswitha Reich, Hotelkauffrau
Kaufmännische & Gastronomische Dienste

USt-IdNr. 52 726 980 143
r.reichundpartner.de
49(0)341-94562569
49(0) 171-6177747



Dabei können sich individuelle

Beratungs-/Projektschritte

auf folgenden Feldern ergeben (Stichworte):

1. Unternehmens-(Unternehmer-)ziel

- Was wollen Sie erreichen?
- Was müssen Sie erreichen?

2. Wirtschaftliche Lage (vor Corona)

- Erfolgslage: Umsatz, Kosten (einschl. kalk. Unternehmerlohn), Ergebnis
- Finanzlage: Cash Flow, Guthaben, Verbindlichkeiten

3. Analyse der aktuellen wirtschaftlichen Lage

- Umsatz, Kosten (einschl. kalk. Unternehmerlohn), Ergebnis
- aktuelle Zahlungskraft (freie Liquidität, ausstehende Corona-Soforthilfen)
- Verbindlichkeiten (Fälligkeiten, Gläubiger, Stundungen)
- Notwendige Investitionen bis zum Markneueintritt nach Corona

4. Marktpositionierung

- Sicht des Unternehmers
- Standort
- Wettbewerbsposition (lokal, national, international)
- Angebotssortiment

5. Unternehmensplanung 2021/22

- Unternehmenskonzept und -umsetzung
- Monatsumsätze, Wareneinsatz und Deckungsbeiträge
- Personalkosten und Privatentnahmen
- Sonstige Kosten und Ausgaben
- Gewinn und Cashflow

6. Finanzbedarf bis zum (Wieder-)Erreichen der wirtschaftlichen Tragfähigkeit

- Ermittlung des Finanzbedarfes
- Finanzierungsalternativen, darunter öffentliche Finanzierungshilfen

7. Controlling und Anpassung der Planung

8. Unternehmenserhalt vs. Unternehmensschließung

- Insolvenzvermeidung
- Insolvenzabwehr
- Insolvenzbewältigung